

Negocjacje w biznesie - szkolenie

08-06-2015



[1]

Szanowni Państwo,

Szczecineckie Centrum Wspierania Biznesu Urząd Miasta Szczecinek oraz Polska Fundacja Przedsiębiorczości (PFP) – jako instytucja wspierająca rozwój mikro, małych i średnich przedsiębiorstw (MSP), mają przyjemność zaprosić Państwa na kolejne bezpłatne szkolenie pt. „**Negocjacje w biznesie**”.

Szkolenie kierowane jest do przedsiębiorców, sprzedawców i wszystkich tych, którzy wykorzystują negocjacje na co dzień do osiągnięcia celów biznesowych i zawodowych.

Negocjacje to nieodzowny element każdego prowadzonego biznesu i w wielu przypadkach klucz do osiągnięcia sukcesu. Umiejętności negocjacyjne są niezbędnymi zarówno dla właścicieli firm, jak i kierownikom sprzedaży czy przedstawicielom handlowym, którzy często stają przed koniecznością odbycia ważnych rozmów z kontrahentami czy klientami. Obecnie do negocjacji podchodzi się jak do bitwy - układa się strategię prowadzenia rozmowy, argumenty oraz przygotowuje się na nieprzewidziane sytuacje.

Celem szkolenia jest poszerzenie wiedzy i nabycie umiejętności w zakresie przygotowania i prowadzenia skutecznych negocjacji w biznesie.

Podczas szkolenia uczestnicy usystematyzują wiedzę na temat istoty i rodzajów negocjacji, głównych etapów negocjacyjnych, nauczą się określać własne cele negocjacyjne, przygotowywać strategię negocjacyjną, stosować skuteczne taktyki i unikać pułapek przy stole negocjacyjnym. Dzięki zajęciom uczestnicy nabędą większej pewności siebie w kontakcie z partnerami negocjacyjnymi, i dowiedzą się m.in. jak budować autorytet negocjatora, zaniżyć nierealne oczekiwania rozmówcy i osiągnąć swoje cele. Podczas szkolenia będą wykorzystywane następujące metody pracy: ćwiczenia, gry, symulacje, wykład oraz prezentacja.

Szkolenie poprowadzi pani **Monika Jankowska-Janicka**, doradca biznesu, praktykująca i doświadczona sprzedawca, trener współpracująca z Polską Fundacją Przedsiębiorczości.

Szkolenie odbędzie się dnia **w Szczecinku** dnia **16 czerwca 2015 r.** w godzinach **9.00 – 16.00**, miejsce szkolenia: **Urząd Miasta Szczecinek**, pl. Wolności 13, sala szkoleniowa nr

218, II pi?tro (w nowej cz??ci Urz?du Miasta – budynek B).

Udzia? w szkoleniu jest bezp?atny. Liczba miejsc jest ograniczona (20 os?b)

W celu rezerwacji miejsca dla Pa?stwa Firmy, uprzejmie prosimy o wys?anie zg?oszenia na adres e-mail: e.omelanczuk@um.szczecinek.pl [2]

W przypadku pyta?, prosimy o kontakt z pani? El?biet? Omela?czuk, tel. (94) 371 40 83.

Serdecznie zapraszamy !

Za??cznik:

- 1 [potwierdzenie uczestnictwa - zgloszenie.doc](#)[3]
- 1 [program szkolenia.pdf](#)[4]

Wykonanie VOBACOM

Adres ?ród?owy: <https://archiwum2.barwice.pl/news/negocjacje-w-biznesie-szkolenie>

Links:

- [1] <https://archiwum2.barwice.pl/sites/default/files/field/image/www-experto24-pl-77231-dobrze-przeprowadzone-negocjacje-wymagaja-wczesniejszego-poznania-sprawy-od-strony-merytorycznej-jak-i-samego-procesu-negocjacji.jpeg>
- [2] <mailto:e.omelanczuk@um.szczecinek.pl>
- [3] https://archiwum2.barwice.pl/sites/default/files/attachment/potwierdzenie_uczestnictwa_-_zgloszenie_11.doc
- [4] https://archiwum2.barwice.pl/sites/default/files/attachment/program_szkolenia_4.pdf